

网络赚钱流量不再为王

作者：蒋晖 网名：久久

版权所有：[互联网创业论坛](#)

QQ 邮件：57414921@qq.com



序言.....	2
我购买的第一个流量项目.....	3
搞笑图片站 2000IP.....	4
网上赚钱的三个步骤.....	5
流量为王的经典案例.....	6
流量为王末落的两个核心原因：.....	7
后流量为王时代应该是什么样的？.....	8
从流量为王到“电子商务”的转变.....	8
如何更好的销售产品？.....	9
什么是定向流量销售产品？.....	10
到定向流量的平台去发广告！.....	11
到定向流量平台付费买广告.....	12
SEO 定向流量方法.....	13
免费赠送两个好项目.....	14
有没有更好的网上赚钱的方法？.....	15
SEO 定向流量销售产品的市场有多大？.....	16
免费赠送一招我是如何在微博上推广的！.....	17
后记：.....	19

序言

大家好，我是蒋晖，原名久久。是一个网络创业爱好者，非常喜欢研究如何在网上赚钱，通过一年的积累也有了一些经验的分享。从 2010 年 1 月开始，我就每个月写一本展示自己对于网络理解的电子书。时至今日，这已经是第 6 本了。

而这个月的这本电子书，我希望写成一本网络赚钱的基础读物。希望这本电子书，对于刚接触网络赚钱的朋友，让他们从历史及宏观的角度来了解网络赚钱的发展……也知道如果希望在网上能赚到钱，应该往哪个方向去学习，去努力。

2009 年 6 月份我开始接触到了网络赚钱这个行业。之后半年的时间里，我做了很多网络赚钱的项目，但是屡屡失败。但是在这半年的实践过程中，我一步步积累了我对网络的认识，当时流量为王被认为是网络成功的真理，但是通过我的积累与实践，我发现了这句真理背后的时代局限性。通过进一步的摸索出来的经验，我觉得找到了网络赚钱的正确方向，并在几个月后取得了成功。

这本书就是我那半年全部经验的一个浓缩……总结成一句话则是：网络赚钱已经从流量为王进入到产品销售为王的阶段，而产品销售是“选择产品+定向流量”方法的结合。

网络赚钱流量不再为王！

所以本书的要点则是告诉你，为什么选择产品及定向流量才是新的网络赚钱的方向！

请听详解：

我购买的第一个流量项目

我在网络上第一个遇到的项目，是一个 28 元销售的项目，项目介绍：

因为每天有大量的人从电驴上下载视频音乐，电驴就是跟迅雷一样的东西，不过就是国外产物。我们怎么通过这个赚到钱呢？按如下步骤：

- 1、我们上传很多的视频、音乐到电驴供别人下载；
- 2、这样每天会有不少人来下载；
- 3、我们在别人下载的这些视频、音乐中夹着广告。其实在我们下载的很多软件中大多都是夹着广告的。

这些广告就是当时比较红的 CPA 广告。什么是 CPA 广告：就是用户通过你的广

告注册一次，广告主就付你一次费用。当时的 CPA 广告是 0.4 元一个。

就是你让一个人注册，你就获得 0.4 元一个。

卖项目的人，把这个项目形容得很好：只要你制作带有广告的“种子”，这样别人下载后，你就有持续的收入。这就是互联网赚钱。而且这个项目只卖 28 元钱，真的是非常便宜。28 元钱就会有月赚几千元的收入，这个投资看上去很值。

当时我看到这种赚钱模式后，我感到非常惊讶，跟我传统意义上考虑的赚钱方法完全不一样……我当时觉得挺有意思。

你觉得这样的项目如何？

我现在告诉你，这样的项目是没有什么价值的。

为什么呢？因为其实你的资源上传上去后，根本没几个人会下载到你的。因为网上的下载资源太多了。所以每天的下载量是有限的。自然收入也会很有限。除非你上传了无限带有你广告的资源。显然这个执行难度是非常大的。

我没有做这个项目。但我总结了一条经验：

网络赚钱原来可以这么有创意的……

而我本人是非常喜欢创意行业的。于是，我继续在这个行业中寻找着可以去赚钱的机会……

搞笑图片站 2000IP

当时我看到了懂懂的一部《日赚 500 元》，后来又看了懂懂的其它作品，从他的文字中我看到一段：

- 1、网上赚钱，流量为王；
- 2、搞笑图片站做 adsense，1000IP 可以收入 50 元。
- 3、网上赚钱，从小钱开始赚起。

OK，这个确定了我下一个目标：做一个搞笑图片站，实现日赚 50 元先。

另外我又总结出了一条，流量方法就是到高流量平台上引流。这个道理在前一个项目中也有应用，电驴是一个高流量平台，上个项目就是如何通过电驴引流量。

当时我试过了 QQ、新浪等平台，发现流量不是那么容易引的。我也没有软件，也不懂技术……怎么办呢？没有人教我搞流量的方法！

无奈之下，让我看到了当时最火的网站：**开心网**。

我就想着：能不能到开心网上引流量呢？于是我就开始研究开心网。

看看我是怎么做的：

1、我“手动”加了**2万个**好友，在将近一个月的时间内，我知道这个说出来很多人觉得不可思议，你现在上开心网，搜索一个叫“**林嫣**”的女孩，应该能搜到我当时的2个1万个好友的账号（每个账号限1万好友）。

2、我每天分享一些**搞笑图片**，开心网有一个“**转贴**”功能，由于我有那么多好友，于是他们就帮我把这些搞笑图片分享出去！越来越多的人看到这些图片。而这些图片的下面都放的是我的**搞笑图片站的网站链接**。于是每天有大量的人来到我的网站上。

因为这个过程是持续的，当我加到2万个好友的时候，每天已经稳定有**2000IP**的流量了。

但是我非常失望！为什么？因为 adsense 的收入每天约**2美金**！

根本不是想象中的100元！问题出在哪里？

其实懂懂当时写那部教程的时候，其目的在**推广他的搞笑图片站的源码**——每套300元。而2000IP的搞笑图片站，收入2美金才差不多是正常数据。如果懂懂说你要达到10000IP，收入100元，那谁也不会买这套源码了。

现在摆在我眼前的是两个选择：

- 1、坚持加到**10万好友**，做到每天10000IP！
- 2、先看看网络还有什么项目，如果实在找不到，再回过来做这个**笨办法**！

如果是你，你会选择什么？

我选择了2……

网上赚钱的三个步骤

以上讲了我之前的一段经历，两个项目，两种流量方法。现在我来跟大家用我后来整理的理论来分析一下，网络到底赚的什么钱？请记住以下三步：

1、产品；

- 2、流量；
- 3、网站。

曾经的网络停留在第一阶段，最热门的产品都是广告：

- 1、google adsense 点击广告：用户每点击一次广告，大概会有 0.1-0.5 元。
- 2、SP 短信：用户把自己的手机号输入获得某种服务，就扣费 30 元。
- 3、CPA：用户每注册一次或下载一个软件，按每件计提成，一般每个注册（下载）0.2-1 元。

以上是最热门的产品，几乎当时全网络 99% 的个人站长都是靠这些产品在赚钱。

关于第三点“网站”，一般也都是统一的。所以，决定站长们收入的，大多都是看谁的流量本事高。一般来讲，10000IP 做 google adsense 可以赚到 100 元每天的收入。

所以，当时的网络界，就流行着一句话：流量为王。

流量为王的经典案例

而那时候流量也比较好弄的，比较著名的案例也大多是懂懂的。其实这些案例也仍然是“如何到高流量平台去引流”。

1、QQ 查找功能引流量

比方说我们每个男人都做过这种事情：

打开 QQ，点击“查找”，选择条件：女、16-22 岁、南京，最好还带摄像头的（别告诉我你没做过？）。

明白我的意思吗？我问过 N 个男生，几乎都个人都曾经有过查找本地的年轻陌生女生，呵呵。希望借此产生一段缘分。

而网络赚钱者们就借助了大家的这个习惯。注册了很多的这个年龄段的女性 QQ，然后小男生很惊喜地搜到这些 QQ 号，然后看到他的个人主页上填着一个网址，然后你打开网址，这个网址的内容就是这样的广告……

你想知道这个能赚多少钱吗？如果只是一个 QQ 号，那几乎赚不到什么钱。

但他们通过软件可以同时挂着 1 万个女性 QQ 号在线，这样达到了每天数十万的流量。而日收入曾经最高也达到 1 万元！

这些是你不进入这个圈子是想象不到的。我当时听到这个案例也非常的惊奇：网络赚钱竟然这么“无敌”。

2、QQ 聊天室引流量

另外，我也曾经记得我以前无聊的时候也逛“QQ 聊天室”，大多是些寂寞男和“寂寞女”，而很多的寂寞女们都是些“色 QQ”或叫“诱惑 QQ”，很多寂寞男人看到这些 QQ 名为：“寂寞的女人”“喜欢被抱着”，就忍不住加了，其实他们不知道，他们加的都实际上是“广告 QQ”

通过这个项目，也可以曾经轻松做到日赚 500 元。

看到这些案例，是不是觉得网络赚钱，流量为王？

但你有没有想过，为什么这些项目现在都做不了？

两个原因。

流量为王末落的两个核心原因：

大家轻易地能想到，以上的项目的操作，不需要什么基础，不需要什么学历。几乎人人学一下就可以获得暴利。那么必然，项目会传开。

打个比方：一条路上，有一个人第一个卖茶叶蛋，能否日赚 300 元。请问一个月后会怎么样？

一定会有 10 个人出现，共同来分他的市场，然后最终一个人只赚 30 元一天。

所以传统网赚末落的第一个核心原因是：参加的人多了，市场就被分没了，最终是大家都不赚钱。就如同我上一册书上说到的网络蓝领。

另外还有一个原因，就是前面我总结过一句话，流量一般就是到一些大流量平台上获取。你想想腾讯知道你通过这种色 QQ 的方法获得流量，肯定心里火大，这很容易理解。你开了一个商场，结果老是有一些人在你商城前摆摊，而且这些人赚的钱还很多，你肯定不爽，你肯定让保安赶他们走，制定这样那样的制度。最后的结果必然是：

在大流量平台上获得流量的“邪招”是越来越少了。

举例：目前新 QQ 好像不加入到被查找到的行列；QQ 管理员一看到这些色 QQ 也封杀；针对于邮箱系统开发邮件群发软件的，邮箱系统也在不断升级，禁止那些群发软件……

总而言之，现在想去“偷流量”，是越来越难了。

综合以上两点：可以挖掘的流量总量越来越少，但是来淘金的人却越来越多。所以这个市场的暴利机会，几乎是没了。当然我也不否认仍然还有高手的存在，比如，有人能够独家开发出 QQ 群发软件，一天发送 10 万封，带上广告，就会有很大流量。

而这些，显然是与新人距离很远的。

后流量为王时代应该是什么样的？

我想明白这些后，我觉得靠大众流量来赚钱，那几乎是不可能。为什么不可能？

你想象看，让你每天让 10000 人来到你的网站上，现实吗？

我做 2000IP 都做得要命，何况 1 万 IP，显然不现实！如果从我的三步出发：

产品、流量、网站。

想网上赚钱，流量绝对不是唯一的因素，产品+网站，他们也一定影响着一个人的网上赚钱收入的高低！到底这个平衡在哪里？

我定了一个公式：产品*流量*网站=收入。

所以我在想，有没有靠少一点流量，就可以获得更高收入的方法存在？

我总结出要想在网上获得高收入，其方法必须要满足：

- 1、比别人更好卖的产品；
- 2、比别人更强的流量方法；
- 3、比别人转化率更高的网站。

从流量为王到“电子商务”的转变

为什么以往的终端主要是广告？因为那时候的网络交易并不频繁！只是停留在网络发展的第一阶段：广告为主的盈利模式。

而现在网络社会已经发生了翻天覆地的变化！网络社会已经完全地从广告时代已

经变成了产品时代。

我们看到铺天盖地的新闻在说“未来网络最大的商机就是电子商务！”

什么叫做“电子商务”？说白了，就是在网上卖东西！这个“东西”可能是产品、可能是一种服务。

所以说选择产品，是摆在每个网络人面前的一个挑战，网络人常接受了很多流量方法的训练，并没有多少人训练了网络人找产品的能力。如果不具备这种能力，那么，你的发展总是受限制的！

网络赚钱的革命点就在这里：从流量为王的时代转变到了电子商务的时代！

这中间需要的能力则变成是：

寻找商品的能力！

以前的网络赚钱，比的是推广同一款产品，谁的流量方法更厉害的能力。而现在，如果你的产品选择得很差，那么你的流量方法再优秀，也是赚不到多少钱的！何况你的流量达到 10000 以上，是一个非常难的事。

曾经我看陈安之的成功学，对我影响力最大的一句话就是：不是每个行业利润都是一样的。陈安之跟别人讲创业的时候，让别人的第一个选择就是选择到一个好的行业。这里边讲到的最经典的案例就是孙正义花了两年时间选择行业，最终选择了软件、互联网行业，最终获得了巨大的成功，成为了亚洲首富。

所以说，对一个网络商人，你想赚到更多的钱，就要首先具备选择商品的能力，这直接决定了你未来的收入范围！

很多朋友好奇为什么我的培训可以在不到 6 个月的时间内做到了 3000 人付费的规模，因为就是我把握住了这个要点，发现了网络赚钱流量不再为王的秘密！发现了网络赚钱的第一步应当首先要挖掘出一个有优势的产品。这样才可以在电子商务时代创造成功！

至于如何挖掘出有优势的产品？因为介绍起来也比较复杂，你可以到我的论坛去继续研究。

如何更好的销售产品？

但如何更好的销售产品？这是一个非常难的问题？听听大部分人的答案吧：

1、在淘宝上开一个店，用来销售产品；

- 2、到处发广告，用来销售产品；
- 3、做一个商城，形成品牌，然后别人来买产品；

我问了很多人销售产品的方法，大家的答案不免以上三种！

其实如果不是我彻底地学习了网络营销这门课程，在我眼中的网络推广一定也只有这三种方法。直到我彻底学习了网络营销的课程后，我才知道……网络推广还有**第四种方法**，而这第四种方法，**在未来 10 年内，会拥有过百亿的市场规模……**

这就是**定向流量的市场**！

即：**定向流量是销售产品的第四种方法，也是销售产品的最重要的方法**！

什么是定向流量销售产品？

其实，当我自己研究网络赚钱的时候，我越来越发现，网络其实与现实社会拥有千丝万缕的联系……

我们回忆一下，80 年代的时候，你会开什么店？

是不是路边摆个摊，这就算个店了？那个时候咱们对于店铺的介定就是：

开在人流量大的地方！

在一个产品需求单一社会里，只要把你的店开在人流量大的地方，那么你肯定会赚到钱，因为市场上存在的商品都是大家需要的。这就相当于网络的流量为王的时代！

而现在呢？人流量是你开店的唯一考虑因素吗？让我们看看，咱们选择店面除了人流量外，最重要的因素还有什么？

首先我们知道，现在的**市场**已经是呈现一个**多元化**的时代了！各种产品层出不穷，满足了各层次人的需求！

我之前认识一个朋友，她要开一个美甲店，最后她把**美甲店**开在了一个**女性商场**里边。那里的租金非常贵，但是那个商场里**全是年轻的女性**。

我们再看看其它的店吧。现在很多地方都已经通过商场的形式，来定位一个社区，**有美食街，有女人街，也有珠宝城……**

我们看到，想在现实中开店，一定也是这样的分众化的思路！你要卖一样东西，这个产品很可能不是人人或是大部分人需要的产品，就要把店开在**最适合卖你的**

产品的地方去！

让我们再复述一下这句话：

你要卖一样东西，就要把店开在最适合卖你的产品的地方去！

那这与网络有什么关系呢？

1、网络由于支付、物流体系的完善，已经进入了产品多元化的时代，所以这时候的产品已经不再局限在以前的单一广告模式了。（传统广告模式已经市场非常激烈了），这样就演变出一个全新的巨量的市场！

2、网络其实是一个媒介，我们在网络上销售产品，也一定要知道什么地方有些什么人，并且我们要把合适的产品介绍给合适的人，就像我们希望把珠宝店开进珠宝城，把地板店开进建材城一样！这是市场发展的另一阶段！

理解现今网络赚钱的本质则是：你要找到合适的人！即目标客户，也就是定向流量！

对比一下，当你卖减肥产品，针对于每个见到的人推销：1000人，成交1单；而如果你针对的都是肥胖人群，那么很可能：10人，成交1单。

当你卖减肥药，就要找到肥胖人在哪里？

当你卖儿童教育产品，就要找到关心小孩教育的家长在哪里？

当你卖致富方法，就要找到想发财的人在哪里？

当你找到了你的产品的合适人群，你就能轻松销售出去了你的产品！

下面我来介绍几招定向流量的获取方法：

到定向流量的平台去发广告！

什么叫定向流量的平台上？网络现在已经呈现一个群居现象。看那些网络平台，比如减肥论坛、比如网赚论坛等等，还有人人网、开心网都会形成群组，QQ也有QQ群，淘宝都有淘帮派，百度也都有百度贴吧、百度知道，喜欢某一样东西的人，必然会聚在一起谈某样事物。所以当你选择好一款产品的时候，就要去找这样的平台。

但是找到这样的平台后，不一定让发广告呀。这个时候，你就一定要有一定的技巧了。我自己宣传我的网络赚钱培训的时候，经常在别的网赚流量的平台上发广告。比如我到别的网赚论坛上发广告，别人肯定会把我K了。那么你们知道我是怎么发广告的吗？

“我免费赠送大家一套《互联网创业月赚 1 万教程》，谁有需要的请把邮箱留下来，我直接发到你的邮箱里”

就这么一句话，让我半年带来了 N 个客户！怎么来的？因为很多朋友都留下邮箱的时候，这个贴子就被顶到了前面。又有新的朋友看到……以此反复！这个贴子连续半年，都没掉下去！

另外，我自己也有发 QQ 群的经验，加一些网络赚钱 QQ 群，用群邮件：

“今天看到一本非常经典的电子书《互联网创业月赚 1 万教程》，书中观点确实精彩，很愿意跟同样感兴趣的朋友们一起探讨，有兴趣的加我 QQ57414921，顺便给大家发一下这个下载地址：<http://bbs.seo265.com/thread-134-1-1.html>”

我在别的定向流量平台发广告，几乎都没有被 K 过，为什么？因为我很重视发广告的技巧！

另外一个非常好的平台就是百度知道了。百度知道上每天有很多的关于某些需求的问题出来。比如说很多朋友对 SEO 知识，对网上赚钱的知识比较困惑，我有段时间就专门花时间去回答那些人的问题。但是你要知道，百度知道上是不太方便留广告链接的，怎么办？有几种方法：

- 1、让别人搜索某个词语。而那个词语是不存在的，你发个贴子，自然就排到第一了。比如你告诉别人“你搜索百度‘谷拉马’就知道答案了”，然后别人一搜，出现的第一个结果是你的广告。
- 2、你的百度 HI 账号一直开着，告诉别人，有问题直接找你。
- 3、QQ 号用中文写，比如我的扣扣号是五七 414 九 21，加我吧，我教你。

这种方法也卖出了我的好多个培训。

这本书结束我也会给大家提供一些值得推广的终端。大家可以用我的方法去尝试，一定有好的效果，因为我自己测试得非常好。

到定向流量平台付费买广告

前面的一种免费发广告的方法，基本上是免费的，但是比较头疼，为什么呢？因为发每个广告都要死好多脑细胞。而且量比较小。如果想更大规模的赚钱，那么就得付费买广告了。

但是我提出一点，我们买广告，一定要买准广告！一定要买的是真的对你的产品感兴趣的客户的流量！最常见的定向流量的购买方法：

1、搜索引擎关键字广告

比如你卖减肥产品，你就可以把“减肥产品”、“减肥方法”这些关键字，让你的网站排到这些词的搜索结果前面。这样，来的人，都是对你的产品很感兴趣的。

搜索引擎关键字广告是质量最高的广告。但也因为如此，是最贵的广告。一般竞争也比较激烈。但是优点就是流量量比较大。

2、淘宝直通车广告

淘宝直通车广告是另一种定向流量，我们在淘宝上去购买广告位。但注意，淘宝上买广告位也是依照关键字来买的。如果你是买的首页的横幅广告位，一般你肯定是亏本的，为什么呢？因为那些广告位太贵了。不是一般人能买的。

而对于淘宝直通车的广告位，相对会便宜一点。

3、定向流量论坛购买广告位或置顶贴

这个原理跟刚刚的免费发广告的思路类似，只不过这下你可以明目张胆的发广告了。其实只要你是测试着盈利的，都可以购买广告位。

SEO 定向流量方法

我试过很多的定向流量的方法，SEO 无疑是最好的定向流量的方法。因为每个网民几乎每天都在用搜索引擎，而搜索一个词最容易暴露一个人的兴趣所在。

我举个例子，比如我前面一段时间准备买手机，于是我就搜索了 IPHONE、N97、智能手机、N96、N86 等等很多词语，并且参考那些搜索结果作出了我买手机的决定。搜索这些词语，就暴露了我对手机的需求。

同时我经常在网上搜索一些网上赚钱方面的信息。这也暴露了我对网上赚钱信息方面的需求。如果有一个很好的网上赚钱教程卖给我，我就很有可能买单。

我常常说了一句话：如果把一个人最经常搜索的 100 个词语罗列下来，那么几乎可以确定这个人的习惯和性格。

最最重要的则是，SEO 获得定向流量是：

1、免费：

SEO 获得的定向流量的质量跟搜索引擎广告几乎一样，但是却完全免费。

2、质量：

搜索引擎广告的质量是最高的，因为通过搜索的词语可以很好的判断一个人的需求。

3、持久：

比方说，我的南京广告公司，曾经被我花了 50 天排在了百度第一，到现在为止，它的排名非常非常稳定。这样让我们公司获得了持续的目标客户。发广告做不到这一点，买广告更做不到这一点（广告费一停效果就停了）

4、大量：

因为几乎每个消费者每天都在用搜索引擎，所以这个市场是无比巨大的。

虽然几乎每种定向流量的方法我都在采用，但是，到现在我最喜欢的定向流量的方法便是 SEO 获得定向流量。

总结这本电子书中前半部向大家展现的内容：

- 一、流量为王的时代——在各大平台上获得最大量的流量，并通过广告来赚钱；
- 二、电子商务的时代——在定向流量平台获得定向流量用来销售产品赚取利润。

免费赠送两个好项目：

1、欧飞数卡数字产品销售

欧飞数卡——中国第一的数字产品供应商，目前跟我们是战略合作的关系。只要通过这个链接注册了，就可以成为欧飞数卡 1000 余种商品的直销商，你可以通过销售欧飞数卡的产品赚取利润。

欧飞数卡的数字产品大概包括几大系列：

(1) 充值卡：

几乎任何人都需要手机充值的，如果你是大学生，你可以很方便的卖充值卡给身边的同学。方便别人，也赚点小钱。

另外推广充值卡销售的方法也包括：跟一些高流量平台合作。你跟别人谈好，我在你这里设一个充值的链接，如果别人充值成功了。那么我们就采取分成。因为手机充值是一个巨大的消费市场，只要你能够合作足够高的流量平台，那么就足以帮你打造一个很好的赚钱渠道。

(2) 游戏卡：

相比较充值卡来讲，游戏卡的利润更高。也许你自己就是一个游戏爱好者，这样

你就有机会便宜买到游戏卡。

如何销售游戏卡呢？我建议你去找一些游戏网站，然后跟别人分享你是这里买充值卡的，比在官方购买便宜多少多少……，这样别人是愿意看到这样的省钱的信息的。

(3) 其它网络产品

欧飞数卡平台上，还有其它的网络产品供大家购买。比如一些学习卡等等，你可以去百度知道、可以去教育类论坛上推广。

更多的产品，你只要有更好的思路，是很容易销售出去的。

(1) 注册链接：<http://esales.ofcard.com/register.jsp?userid=A270199>

你将直接有千余种商品的销售代理资格。代理资格需要审核，每天审核一次。

(2) 注册后登陆后台：<http://esales.ofcard.com/>，进入后台管理中心



会员登陆	
用户名：	<input type="text" value="jantie77"/>
员工账号：	<input type="text"/>
密码：	<input type="password" value="•••••"/>
动态密码：	<input type="text"/> ?
<input checked="" type="radio"/> 不验证网卡 <input type="radio"/> 验证网卡	
<input type="button" value="登陆"/> <input type="button" value="免费注册"/>	

(3) 进入后台后，点击下图中“广告宣传代码”

一级直销商

会员编号：A270201
会员姓名：蒋晖
帐户余额：¥0.00 **充值**
欠款总额：¥0.00 **还款**
可用余额：¥0.00
会员积分：50 **兑换**
未读消息：0 条消息

系统功能 编辑

交易记录查询 昨 今
帐务记录查询 昨 今
转信用点
购买信用点
下属个人会员管理

运营支持 编辑

申请网站连锁
申请校园代理
申请配送员
广告宣传代码

(4) 上方会显示各种充值卡及其它产品的代理。选择你感兴趣的产品去推广吧。

首页	游戏充值类	话费充值类	互联网产品类	缴费支付类	软件产品类	游戏金币/装备/交易
	网络游戏点卡 手机游戏	网络游戏(直充) 游戏类	网页游戏充值	游戏辅助卡	外服P	

2、问学堂教育产品销售

注册地址：<http://r5767.k.asktang.com/#dg>

问学堂与欧飞数卡的产品相比，就更加地暴利！具体的销售方法，也可以按照我们在电子书中说到的内容一样。

网络赚钱和实业赚钱一样，最重要的是思路，你要把自己作为一个商人，同时也

要很努力的赚钱。

希望这本书介绍的网上赚钱的知识对你有所帮助。这本书写作的角度就是想让对网络不是非常了解的朋友们，来了解网络赚钱到底是怎么一回事。

有没有更好的网上赚钱的方法？

你肯定要问，有没有更好的网上赚钱的方法？

答案肯定是有的。具体请你仔细看我的前几套电子书。如果你觉得有兴趣，也可以参加我办的VIP课程，更全面的学习网上赚钱的方法。

我们的课程中会教你：

1、如何更好地选择产品。

男怕入错行，也可以理解成做事业最怕选择错了产品，因为产品一选择错了，后面的努力，就都白废了。我们对于如何选择产品有非常系统的教程。我们对于产品性质的分析是非常透彻的，可以帮助一个新人更好的理清什么样的产品是适合网上推广的。

2、如何更好地获得定向流量。

SEO是最好的定向流量的方法。我们的课程中有系统的教授SEO定向流量的方法。而这个课程在别的地方，都是卖几千元的。

3、如何打造被动收入的赚钱渠道。

网络赚钱最大的魅力就是被动收入。如果是需要每天发广告才能赚到钱，那么干的几乎都网络蓝领，或者是网络推销员干的活，而如果学会打造被动收入的赚钱渠道，那才是真正的网络商人所做的活。我的课程中也会把我的打造被动收入赚钱渠道的方法公布出来，帮助一个网络新人最快成为一个网络商人。

SEO定向流量销售产品的市场有多大？

我的课程中主要的定向流量的手段是通过SEO。

因为当我写下这个教程的时候，我的学员规模已经近3000人，很多朋友在问我：已经有这么多人加入了，现在加入会不会有点晚了？

1、与淘宝比较市场

我不想来正面的说晚不晚的问题。我先问你一个问题：

你去随便问 100 个人，有多少人听过在**淘宝网上开店**的？

答案：大部分人。

你再去问 100 个人，有多少人知道开个网站在**百度上获得排名**就可以赚钱的？

答案：几乎没有！

想象一下，首先我认为百度的市场一定不会比淘宝的小（在全球，GOOGLE 是第一互联网公司，搜索业务是全球互联网最赚钱，最有价值的业务）！但是**知道在百度开网站的人却连知道在淘宝开网店的人连 1/100 都不到！**

想象一下，这个市场有多恐怖？

2、百度自己的判断

如果你不相信这个判断，你可以听下百度对自己未来市场的判断。

李彦宏说过一句话：**10 年后**，百度的营业额会是**现在的 100 倍！**

而现在我告诉你，百度现在已经拥有了多少的客户？

答案：50 万个！

这 50 万个客户为什么愿意付钱给百度？因为**获得一个好的排名，可以给他们带来利润！**

但是我再告诉你一个事实，这些客户 99%并不知道他们可以免费获得一个好的排名！

这就是网上赚钱未来的市场。

我坚信，未来的某一天，一定会**大部分人**都知道：在百度（搜索引擎）上网站获得一个好的排名就可以赚钱！

你是准备那时候才进入这个市场？还是准备现在就踏入这个市场？

当然，定向流量的推广方法，并不只在百度上 SEO 推广这一种方法，现在我就给大家再介绍一招我是如何通过微博来推广的：

免费赠送一招我是如何在微博上推广的！

微博相信大家都知道，现在非常非常地火。因为我非常的喜欢网络赚钱，所以几乎各种赚钱方法我都在尝试，目前我已经进入了**网易微博**的推荐用户名单（有图有真相）：



蒋晖，就是我。

我的微博也成为中国为数不多的**每天都在盈利**的微博！

地址：<http://t.163.com/invite/4072912223288199951>

我一开始也不知道如何使得微博有推广的效果。试用了几天，发现网易微博上会把每天**转贴转得最多的贴子**，排到第一名。也会把**每天被关注最多**的人排到右侧第一名

所以我做了两个事：

1、我注册了 100 个小号，然后，用这些小号专门来**转我的贴子**（贴子如下）：

“我今年 24 岁。白手创业至今 5 个月，组建了超过 2700 人的团队，进入了本行业的前三名。。想知道我是如何做到的？请关注我的微博并转发此条微博，我会送你我的新电子书，其中有微博赚钱的秘密！（我的微博是中国目前不太多的、每天都在赚钱的微博哦！）”

这样很快，这条贴子就进了排行榜第一页，被很多用户看到。感兴趣的用户一看转发有礼物送，那么就会去转发，导致了这条微博排在了首页很久……

这就是广告效果……

2、我把我的名字从“蒋晖”改成了“蒋晖网络创业者”：



1小时人气关注	
1 蒋晖网络创业者	83
2 笑看晨阳	77
3 泡沫之夏娃	30
4 红兔猫	25
5 极客世界	21
6 该死忘掉吧	20
7 陈辉民	19
8 乐嘉性格色彩学	18
9 谢杏芳	18
10 StevenSun	18

这样，我排在首页后，别人一看我是一个网络创业者，这样就吸引了目标客户的注意力！

同时，由于在网易微博上关注我的人比较多，所以我也成了网易微博的推荐用户，这样也形成了一个良性循环，目前每天有这个渠道来报名我们课程的朋友！

这就是我推广我的课程的策略，如何？

其本质仍然是：

- 1、产品是我的VIP培训；
- 2、定向流量平台获取定向流量；
- 3、到我的网站上变现。

我们知道，方法永远是死的，希望大家学到的不要是方法本身，而是希望大家能够掌握这种逻辑，当你掌握了这种逻辑，网上赚钱就变得很轻松了。

其实用微博来推广就是我临时作出的想法，我的这些灵感都会记录在我的微博上，欢迎大家加我的微博：<http://t.163.com/invite/4072912223288199951>，这样可

以第一时间了解我的想法！

后记：

如果你想更多的了解网上赚钱的策略，请到我的网站上下载我的其它电子书吧。今年我会写满 12 本电子书，每月 10 号前会发行。那里也记录了我网上赚钱的经历及全部理念。

我的全部电子书下载地点：<http://bbs.seo265.com/thread-134-1-1.html>

另外，免费赠送你几套教程：<http://bbs.seo265.com/thread-2719-1-1.html>

如果你想获得更近了解我的机会，你可以来到我的免费的语音课堂来跟我亲自对话：<http://bbs.seo265.com/thread-1410-1-1.html>

蒋晖

2010 年 6 月