

# 要网络赚钱就要成为网络商人



作者：久久 原名：蒋晖

2010年5月

《互联网被动财富学全集第五集》

官方网站：<http://bbs.seo265.com/>

对《我发现了网络赚钱的秘密》的评价.....	3
注册新公司，获得西祠胡同创始人投资.....	4
一个人能走多远，看他与谁同行.....	5
网上创业 PK 实业创业.....	7
网络蓝领 PK 网络商人.....	9
网络商人的思维模式.....	11
《互联网被动财富学》的人才目标：.....	14
炒作！忽悠！吹嘘！.....	15
一个没有门槛的培训，不是好的培训。.....	16
网赚联盟：.....	16
只有更加强大，才能打破一切谣言！.....	17
后记.....	18

## 序言

首先还是介绍一下自己吧：我的网名叫久久，原名蒋晖，南京审计学院审计学专业 2007 年毕业生。2006 年 12 月创立江苏圣辉文化传媒有限公司，2007 年 12 月获得 300 万风险投资，后来公司曾经接近破产。2009 年 6 月接触网络赚钱，从一开始什么都不懂：不懂做网站（当时因为做出一个 html 页而兴奋得告诉每个人，后来发现带点程序的网站根本没有水平做出来），更不懂程序，也不懂网上是怎么赚钱的。

结果在半年的过程中被骗了 4000 多元。一度迷茫中……

这本书，我觉得不是写给网络新手的，因为你没有经历过我前面的过程，你根本无法领会这个过程中经历过的辛酸、痛苦和压力。

这本书，主要是写给跟我曾经一样处在迷茫中的朋友来看的，希望我经历的过程，对你有帮助。我是到了 2009 年 10 月底，才差不多走出了迷茫，通过前面的积累，我觉得我发现了网络赚钱的方向。并且朝着这个方向努力，在 2 个月后我获得了成功。

2009 年 12 月开始把我的方法记录在我的博客上，当时只是为了记录自己的成长。当时真的没想到后来造成了相当强烈的反响。算是无心插柳柳成荫了。

下面简单介绍下其后的意外曲折的发展：

从今年的 1 月 1 日开始，因为觉得我在博客里记录的东西初成体系，所以我就开始用电子书的方式来记录下来自己的部分理念及我的部分经历。其实在 1 月 1 日写第一本电子书——[点击此处下载《互联网创业月赚一万教程》](#)的时候，我当时想看看效果怎么样。当时大家都觉得可以“玩玩”，就这样发布了出去。用的宣传招术也是学的懂懂的“全民皆赚”。

这个过程也有很多人说我过于吹嘘自己，也有不少人说我炒作自己。平常没事的时候，我也会到网上搜搜，看看别人对我的评价到底是什么样子的。褒贬不一。你要说我完全不炒作，那也不可能，年少轻狂谁都会有那么点。但是，就目前我写下的四本书来看，我的很多跟我站在一起的学员的评价则是我的第一本书写得是最好的。也许，那时没什么顾忌，写的东西才会更畅快点吧。

后来，因为第一本书的“成功”——倒不是因为收入的成功，而是因为这本书让很多不了解我的朋友初识了我。

后来每个月月初我都会写上一本电子书，便成了我的习惯，也渐渐成了我的“义务”。

就像现在已经 5 月份多了，很多朋友在问我，你的新的电子书什么时候会出来。呵呵，看来，今年答应到的 12 本，是一册也少不了的了。

当然，既然是我自己写的东西，自然是有人喜欢看，有人讨厌看。有人说这几本电子书改变了他们一生，又有人说这是什么破垃圾书，是用来骗钱的。在生活中，我是一个挺追求自我完美的人，

把别人对我的正面评价，当成我努力的目标之一。

然而，我发现，在网络这个大池里，你要想得到每个人的认可，真的不可能。所以，一直以来，我都努力尝试去接受这些生活中的转变。面对着这些争议。

其实，对于我个人来讲，争议并不算什么。但我真的希望这些争议，纯粹是对书中观点的争论与探讨。因为这样，才会让人成长，让人进步。包括现在的我，对比5个月前刚做培训的我，很多的思想也都成熟了很多，很多的东西也都成了自己的一套思想体系。而这个成长与完善，可以说，正是跟无数的朋友交流出来的。

但是，往往我遇到的，都是一些无关人士的骚扰与打击，这让我很失望。

从12月底到现在4个多月的时间，我累计出了四本电子书（点击可以全部下载得到），受众影响面也比较大。在我这本书出来时，已经有接近1800名人付费向我学习。

不敢说口碑100%的好，因为这也不可能，但至少目前看来，感谢我的人，比骂我的人多很多，这点让我很欣慰。

希望这本电子书的某些观点，可以吸引你。

## 对《我发现了网络赚钱的秘密》的评价

最后再说一下上一本书点评吧。以后我会在每一本新书中说说上一本书的点评：

上一本书《我发现了网络赚钱的秘密》，个人觉得那本书写得最不好：

- 1、太长；
- 2、太乱。

在第四本书中，我首先以一个“对我的批判贴”引出了我说的观点。也有朋友（估计还不少）对那个“批判贴”说是肯定是我写的，还列举出了1、2、3等等几点作证明。对这些观点，我持保留意见吧。

不过后来原贴的作者在原处回了贴，感谢你还在关注我，呵呵。谢谢你后来的评价。（相信这本书你还会看到）。

另外在上一本书中我把目前比较成功的一些学员的案例拿了出来，感谢他们的奉献，因为一个项目的公开，就意味着这个项目的竞争激烈。他们的奉献后来也给他们带来了一些困惑，比如很多人找到他们，问是不是真的。也有的朋友的项目被很多人复制了。反而影响了他的收入。这里我向他们道歉。并且，以后的电子书中，我会较少写学员的案例。也请大家理解。

## 注册新公司，获得西祠胡同创始人投资

这次的电子书之所以拖了几天，主要是因为最近注册了一家新公司，这两天就下来了。公司得到了一位牛人的**天使投资**。下面先对这位牛人做一下简单的介绍吧：

这位牛人真的非常低调，我跟他认识半年，都不知道他做了多少事业。我们经常见，只是偶然间，才会被“逼”他说出他的一些生意及一些故事，比如一些化工、房地产方面的生意。但我一直认为他对于互联网是个外行，他**大我 10 岁**，所以我觉得他应该是离互联网生意较远的那个时代的人了，玩互联网也仅仅是出于兴趣。

但也是在上个月的时候，我才知道，他竟然是**大名鼎鼎的西祠胡同的共同创始人**——这是我跟他认识半年以来，他无意中说出来的话。没想到他这般低调。

他**22 岁**创办西祠胡同，25 岁的时候把西祠胡同出售给**艺龙**公司。真是一段传奇经历。

**5 月 3 日**那天，也是一个偶然的时机，他正好晚上有空，临时让他在我们的 VIP 语音课上跟大家分享他创业的故事与经历。其中几段经历都让人惊叹其卓越的商业才华。

我把他的**演讲的故事**介绍下来，从他的两段故事，你就可以看出他的水平了：

1、他曾经参加**世界第一营销大师亚伯拉罕**的课程，每次课程学费**2 万 5000 元**。大家一定觉得很贵，也会很好奇，这么多钱能学到多少东西？我来给大家介绍一下他是如何做的。他在上课前花了 150 元印制了两盒名片（这个价钱的名片一定比较高档的）。然后在上课现场发给了每个人。大家可能觉得送名片而已嘛，不会有什么特别的。但特别的是，他在名片上，多加了一条：**亚伯拉罕中国同学交流 QQ 群：13435\*\*\***。当三天的课程完成后，有**170 多人**主动加了这个 QQ 群。

能花**2.5 万元**来听课的大多是什么人呢？80%的都是**身价超过 500 万的人**。如果能把 170 位身价 500 万以上的人聚在一起？你觉得如何？当时听到这个故事，我就觉得：不可思议。后来，也听他证实：这个 QQ 群中产生了大量的生意机会，为他个人及 QQ 群中的一些朋友创造了极大的价值！他比别人更懂得如何去利用**人脉**。

你是不是觉得同样的上课，他的思路跟别人的思路就不一样呢？

2、他有一家公司是销售领带的，品牌叫做“成功道”。一条普通的领带生意能做成怎么样呢？请看看他是如何做的，你会惊叹他的商业才能：

- (1) 他找的生产**皮尔卡丹**的领带生产商**代工生产**；
- (2) 他找到 10 位，其中包括“**史玉柱**”、“**唐骏**”等国内知名企业家写一段他们对于成功理解的一句话或一些故事。然后把这些名人名言制成一本精装的小册子；
- (3) 领带+小册子，放进五星级酒店，售价 398 元。这些住五星级酒店的人一看这么好的质量，还有这么多“成功人士的签名”——也许这些成功人士的签名只是为了讲成功的道理。而不是为了这个领带签名。但这种“**移花接木**”的效果是非常好的。

(4) 他把这个商品向私营企业推销：398 元零售价，批发价只有 68 元。这些企业可以买来送礼，送给客户、员工等。而这些企业跟别人讲时：不会说这些领带是 68 块钱买的，只会说“五星级酒店里卖 398 元的”、和皮尔卡丹一个质量、那么多成功人士为此领带签名的……！

你看了这个策划，对他的商业能力感觉怎么样？

从我个人来讲，我学到了很多，因为这两段经历，虽然我跟他来往这么久，也只是在那节 VIP 课上才第一次听到。一个人赚钱或不赚钱，在于他的商业思路及努力。

之所以接受他的投资，对我而言，其实不重在钱，而是跟他一起共事，我相信我能够从中学习到很多。也能使我们的学员真正地从商业的角度去思考问题。

## 一个人能走多远，看他与谁同行

这里再向大家分享一下他曾经为我解惑的故事：

1、3 月份的时候，由于我的培训的指数级增长（从 200 人迅速增加到 1 千多人）带给了我一些很大的压力。原本简单的生活变成异常的忙碌。这个时候，我想到了他，问他有什么好的建议：

他给我讲了一个故事，让我立马醒悟了：

洛克菲勒——美国首富，请了一位世界级的管理大师，说有没有方法可以将我们公司的效率提升 5%？

管理大师说：可以。但有个条件，如果我成功了，给我 10 万美金。

洛克菲勒说：好。

洛克菲勒把他的公司的管理层全部召集了起来。管理大师开始传授经验了：

“我教你们的是最简单的道理，但是会很管用。你们每人每天早上先把 15 分钟把一天中的事按重要性排序下来。然后再立个紧急性排序，把最重要最紧急的事做完。而且每天只要完成 6 件事就 OK 了”

洛克菲勒非常不解，他恨不得手下员工每天要完成 100 件事，怎么只能 6 件事呢！但没办法，既然交给管理大师了，那就听他的吧。

结果，我们知道了，这个建议让洛克菲勒的公司效率大幅度提升。

而上个故事，我以前就读过。但是经他的一个点拨——有水平就是有水平，他能够在最短的时间看出问题所在，大道至简，并且提出最简单有效的解决方案。

2、当时我面临的另一个问题就是：

我觉得自己现在身在风口浪尖，这个角色肯定非常富有争议。每天我都花些时间去了解别人怎么评价我的，向别人了解我还有什么不足，包括也偶尔跟别人意见不和。这花费了我大量的精力，而且很累。我也把这个问题抛给了这个朋友，希望他能给我点建议。

他又给我讲了一个故事，令我茅塞顿开：

孔子的徒弟某某，跟一个人打赌：一年有几季？

那人说：三季。

某某说：四季。

两人争论不下，就打赌：谁错了给对方磕三个头。

就跑到孔子处问孔子，一年有几季？

孔子看了那人一眼，说了两个字：三季。

某某不服，但没办法，老师让磕头，那就磕吧！

那人大笑离去。

回头，某某就问孔子：一年明明有四季，为什么你要说三季？

孔子：我认真看了，那人是蝗虫变的。蝗虫一年只生存三季，他永远看不到第四季。你跟他争能争得赢吗？即便你争赢了，对你有何益？天下那么多蝗虫，你一个一个个争吗？还不如直接磕头了事！

这个故事我听了茅塞顿开，我们很多人都把事放在争论某些没有益处的事情上。有些人，你永远无法走到一起，观点永远会有矛盾。人一生得一些志同道合者足矣，不需要得到每个人的认同。比如说我们的教程通俗易懂，大部分朋友非常喜欢这样，但仍然有朋友说：你讲得这么简单肯定是假的。所以寻求每个人的认同，那的确很累。

还有些人根本不了解我，好好调查一下也知道，说我是骗子的基本上是没有参加过我课程的。近2000个学员，要是我真是骗子，肯定会到处散布着我是怎么一步步骗人的介绍。可惜，至少到目前我还没有看到。虽然不是每个学员都对我的课程满意，但最多我只会听到说是课程不适合他，而也不会说我是骗子。

其实这个人在互联网上已经是一个传说了。不需要我过多的吹捧。只是觉得这些故事非常精彩。你能从这四个故事中学到东西吗？

以上只是让我非常有感悟的四个故事。当然了，我们的重点，仍然是讲网上赚钱的。因为我本人现在对于网上赚钱这门学问现在是非常的狂热。网上赚钱的智慧实在是太有意思了。因为我自己同时在做实业，所以对网上赚钱的感觉就更加的深入。下面我来给大家理一下我对“网上创业PK实业创业”的对比吧：

## 网上创业PK实业创业

### 1、PK 投资

在我在网上创业成功之前，我们公司合伙人当时计划跟朋友投资开一家美容院（朋友有这方面的经验），我当时是希望把投资都集中到网上，但因为我没有成功案例，所以我也不会有把握。投资一家美容院我们前前后后算了下来，大概要花到30万。

后来我通过网络赚到钱了，更重要的是我已经掌握了非常多的**网上赚钱的思维及渠道**（记住，这点在网络赚钱上比起项目重要百倍！），基本上我现在的状态真的是**可以做的项目太多，可以赚钱的项目太多了**。但更重要的一点是，我的每个项目都几乎不花投资：每个网站的全部**成本在 100 元**，而我们的成功率会在**90%**。然而，这样的**网站的盈利能力**可能**不会比一家投资 30 万的美容院赚得少**。

所以互联网创业的第一大优势就是：**投资极少，自然风险极小**。

而且，我给每一位新进入这个行业的朋友的建议是：用你的**兼职时间**开始！因为如果你从全力以赴开始，那样“**精力与时间**”就是你最大的成本。如果是兼职的话，我们可以认为那是**兴趣**开始，这方面成本就忽略不计了。

## 2、PK 人脉

实业项目所需要的人脉一般是需求是非常大的；当然，网上创业也需要一定的人脉了。但如果说做一些小项目的话，比如我那个减肥产品排行榜，就几乎不需要人脉了。而现在网上这样的项目是多极了。

网络平台，建立了很好的**分工体系**。你可以不需要有货源方面的人脉关系，就可以通过一些诸如淘宝客一样的赚钱方法。

另外，网络平台的盈利能力是非常透明的。为什么我的网站广告租给别人，别人非常愿意？我自己是做实业广告的，你要知道**80%**的实业广告客户，投放了一个广告，他的广告效果大多不会转化为立刻的销售！我们常只好跟客户引导：广告是塑造品牌的！我们没有谁可以保证广告带来的直接塑造效果。但是，网络广告很不一样，你给别人带来的销售效果，可以直接被别人检测。所以，我在跟别人合作交往的过程中，就变得非常的简单：**我有价值就是有价值！**

我是个比起用见面交流，更喜欢用 QQ、邮件交流的人。这样的人际交往比起在酒桌上抽烟、喝酒让我觉得更加轻松。

## 3、PK 被动收入

互联网创业最大的魅力我觉得就是**被动收入**了。曾经我的一个学员把一个词语花了 1 个月的时间做到百度第 2，获得了 2000 的 ip，非常兴奋地在 vip 群里分享这个消息，他说了这么一句话：以前要每天出去发广告，现在是每天睡觉都赚钱。

再告诉你一个有趣的，我的学生中竟然还有一位**高三**的学生每天利用休息时间的“工作”获得了成功！他每天所做的事就是在繁忙的迎接高考的复习过程中，抽出一点闲暇的时间来看他网站的收入！他竟然告诉我：每天看看网站的收入刺激可以更好的让他复习！——他的**流量和收入是全自动**的！

这也是网上赚钱最吸引我的地方。

当然，实业项目也是可以做到被动收入的。像富爸爸投资房产（我的父母就差不多了了富爸爸的思维了），像巴菲特投资股票。但如果是这种项目一般情况下没有一定基础跟资金，估计是做不出来的了。而一个普通人通过网络，一般就可以 3 个月到 6 个月就可以实现小规模的被动收入了。这是实业难比的。

我的父母依靠购买房产花了 25 年实现了财务自由。他们其中有一套房子 200 平米，租给别人 2 万每年的租金。而这个 200 平米房子每年产生的收入，仅仅相当于我的减肥产品排行榜这个网站一年的收入！而我的这个网站仅仅花了我 12 小时的时间。

#### 4、PK 周期

很多朋友问我：跟你学要多久赚钱？

我说：不少于 3 个月。

好多人都说：要那么长时间啊？

我说，我从来不说我教的是（传统）网赚，我一直把我的项目定位于：（互联网）创业，跟实业比起来，3 个月的创业即可以获得稳定的收入，那真的对于很多实业创业者来讲是梦寐以求的事。但网络却真的可以做到。

这个分享一个我身边的故事。我从小就认识的一个朋友，大学毕业后一直都呆在家里，一直想找个项目做，他是一个比较浮躁的人，有点眼高手低。毕竟是从小玩到大的，三个月前我联系了他，我说你跟着我学习网络赚钱吧，我可以把我学的都教给你，我相信让你做到每月几千不是难事。然后我大概把我的一些想法跟他分享了，他的结论是：要学这么多啊，太慢了，3 个月后才能赚钱。我还是去找其它项目吧。如果其它项目赚不到钱，我再跟你学……

现在半年已经过去了，我已经通过网络已经赚很多钱，并且我有信心每月我的收入都会增多。又托人问了下我的那个朋友的情况：然而我那朋友仍然现在待业在家……

很多觉得三个月到半年都嫌长的人，那么你永远没有机会获得这样的财富机会！

#### 5、PK 市场

由于现在是网络赚钱的初级阶段，我一直打比方说：现在的网络生意场，就像是上世纪 80 年代末或九十年代初，虽然不比 80 年代初只要做了就立马暴利，但商机也会真的到处都是，只要你去，就会发掘好多的商机。

为什么我说商机多呢？其实说明这点我只要问你一个问题：你觉得你算是比普通更懂网络一点吗？

我相信看这本书的人大部分都会认为“是”。有的人说：我根本还没靠网上赚到钱啊，怎么能算是呢。那我再问你一个问题：“你至少知道网上可以赚到钱，看看你周边的人，有多少人知道网上可以赚钱？有多少人知道网上怎么赚钱？”

马云叔叔去年说过：如果一个企业在五年内不做电子商务，那么他就无商可做！

这中间的差距有多大？

几年后肯定变成路人皆知的东西，竟然现在还没有几人知道！

这就是**网络市场**！

来我们这里的朋友，都是希望在网上赚钱的。但其实很多人并未分清一个问题：网上赚钱跟现实中一样，也分为蓝领、白领及商人。下面我就来给大家讲一些网络赚钱的全新观念，帮你更好的认识在网上赚钱的两种典型人：**网络蓝领及网络商人**。而这也是这本电子书要介绍的**核心**观念。

## 网络蓝领 PK 网络商人

我一直认为现在的网上赚钱环境有如实体经济的 90 年代初，那个时期，除非你吃黄粮，能赚到钱的也就是分为：**蓝领及商人**。

很多人来到网上赚钱，你可思考过你到底想在网上赚到什么样的钱呢？

我告诉你：网上赚钱的方法真的是非常多。不信？

一、首先我会说一些**网络蓝领的赚钱方法**：

- A、我的一个朋友的一个大型网站，雇了 10 个编辑，每个开价是 600 元/月。
- B、我认识一个人，特别喜欢玩游戏，他做一份兼职，工作就是帮某老板扫描书，一般他是每天边打游戏边扫描，大约 4 个小时，10 元/天；
- C、我另一个朋友他有一支“打码”的队伍，平均打一个码约 1 分钱（未核实），这些工人也相当于网络蓝领；
- D、我还有一个朋友，他在网上卖茶叶，雇了一个大团队帮他天天在论坛发帖子；
- E、威客上有大量的工种……

以上，都是**网上赚钱的方法**，你不能否认以上的方法可以赚到钱。但我把这种赚钱方法归类为：网络蓝领的赚钱模式。这种模式有几个好处：

- 1、不要动脑子，简单操作，容易上手；
- 2、勤奋就可以赚钱，比较辛苦；
- 3、一分劳动，一分收获；
- 4、当然，赚的钱一般不会太多。

二、而对比网络蓝领的赚钱模式，另一个角度，就是我所说的：**网络商人**。

网络商人的**特点**：

- 1、眼睛一直盯着利润；
- 2、自己做不到事情交给别人做（比如货源、比如客服、比如做网站、甚至比如 SEO）
- 3、网络商人一直是以网上创业的方式定位自己，知道创业会遇到的困难都会遇到。
- 4、网络商人很善于学习，因为网络的发展很快，不懂学习的网络人肯定成不了网络商人。
- 5、网络商人才是那些传说中日赚几百、日赚几千甚至几万的人！

现在明白网络上的两种赚钱的人的**区别**了吗？

- A 如果你现在还在自己手动在 QQ 群里手动地发推广链接，那只是网络蓝领干的活；  
B 如果你还想买到什么样的立马上手赚钱的项目，那的确有，而且很多，也都是网络蓝领的工作；  
C 如果你还想觉得什么项目希望快点赚钱，也只有网络蓝领的工作！

网络蓝领的确是可以赚钱的，但是很难赚到大钱！

要想赚大钱，先在思想上富起来！**一个人富裕，首先富裕在思想；一个人贫穷，也是贫穷在思想！**  
要想赚大钱，首先先给自己定位成网络商人！再**以网络商人的标准及思维方式训练自己**。

所以，一个人想在网络上赚到钱，尤其是赚到大钱，是 100%不可能速成的。

想网上赚钱，请认真选择好：

**是想做网络蓝领？还是想做网络商人？**

好的定位是成功的开始！

注：

1、从我个人认为，两种定位无所谓好坏，就想要在现实中，**蓝领的数量是超过商人**的，网络上依然如此。不过无论你怎么选择，你都要足够地勤奋，这样你都有赚钱的机会。我最讨厌的一部分人则是，自己什么不愿意学习，即是先给了自己蓝领的定位，却没有蓝领该有的勤奋，整天却想着能碰到什么日赚 500 的项目。你说，这种人是怎么可能赚到钱呢？

2、我是希望我们论坛是能教出一批的网络商人的，但是我也认为，网络商人不是每个人都适合的，所以如果你想向我学习，请先了解好你是否有成为网络商人的意愿：  
<http://bbs.seo265.com/thread-1729-1-1.html>

很多人赚不到钱，往往就是一直在用**网络蓝领的定位在思考问题**，这样的人肯定是赚不到钱的。

怎么做一个**成功的网络商人**呢？网络商人与网络蓝领还有什么样的**区别**呢？

下面我就详细讲下**网络商人的思维模式**，如果你真的按照下面的思维模式，你在网络上才有可能赚到钱：

## 网络商人的思维模式

我喜欢把实业跟网上赚钱结合起来看，网上创业也是另一种的生意方式，它不会背离做生意的本质的。

我们做实业生意，一般分为以下三个步骤：

- 1、选择产品；
- 2、获得客源；
- 3、销售产品。

以上三步转到网上。就是以下三步：

- 1、选择产品——选择产品或广告；
- 2、获得客源——获得流量，尤其是定向流量；
- 3、销售产品——流量在网站实现转化。

如果你想在网上一跟别人收入不一样，你有三种方法：

- 1、选择更好卖且市场更大、利润更大的产品；
- 2、比别人获得更有质量或数量的流量；
- 3、拥有比别人更信服的更具销售力的网站或广告页。

举例：我们按这套理论分析一下为什么做广告联盟的很难赚到钱呢？

- A、从产品上来分析，你的产品跟别人一样；
- B、从广告页上，你的广告页也跟别人一样。

以上两种，你如果做广告联盟，想跟别人不一样，差别不会太大。也就是：唯有流量方法的运用，才能跟别人收入上拉上差距。这就是懂懂曾经所说的“流量为王”的原理，因为那个时候网络上可以选择的产品是非常少的。

你自问一下：你有能力获得比别人更大的流量方法吗？大部分人都说很难做到。我们来看看我曾经经历过的一些经典流量方法的本质，我分析下来，这些讨巧的流量方法。一般都是利用某平台的漏洞：

- A、比如聊天室，男人找美女，后来有管理员了，对色诱的号就封杀了；
- B、比如邮件的漏洞研制出“群发软件”，后来群发软件越来越难做了；
- C、比如 QQ 游戏大厅，用蓝钻可以排到前面，我曾经用这招每天获得 5000ip 的色流量，后来也有了管理员开始封杀这种“色 QQ”
- D、利用新浪名人博客的留言，后来，新浪大批量封杀这种“色博客”；

.....

可以从以上流量方法上发现：**通过漏洞发掘的流量方法，是市场越来越小了。**

1、请问，你觉得今天的网赚人比起3年前，是增加了，还是减少了？

答案：增加了无数倍！

2、请问：你的流量方法比起其它人，有什么特别之处吗？

答案：我曾经问过无数人这个问题，都是说：没有。

3、所以，请你想一下，漏洞式的流量方法越来越少了，做的人却增加了N倍！那平均下来每个人的收入呢？

答案：除了少有的高手，还能够凭他们敏锐的眼光发现好的少有的流量方法，普通新人是绝对没有这个机会的。

所以，如果你想网上创业成功！请建立以下全新的**赚钱方法思维**：

1、找到与别人不一样的产品！——利润更大、市场更大

2、去寻找别人不一样的流量！——定向流量永远没止境

3、去做与别人不一样的转化！——做最有销售力的网站

如果你认真完成以上三步，你不可能赚不到钱。

你肯定要问：

1、什么样的产品利润更大，在网上的市场更大呢？

2、定向流量以什么样的方法获取呢？

3、什么样的网站最具销售力呢？

比如说我们学员的案例**老人手机**，这样的项目选择很好

1、这个产品**利润**还算高，市场也会很大；

2、用SEO的方法获得**定向流量**：搜索老人手机的朋友是为什么会搜索呢？肯定是想了解这个产品的人，而且我们判断一般是年轻人想买了孝敬父母的。（老年人一般不上网的）

3、最后就是我们做了非常漂亮的销售页面，一看就非常正规：<http://www.laorenji.net/>，所以有定向流量后，转化率就非常高。

所以这样的项目就是非常好的项目。

我给的建议：

1、请对照你的网上赚钱项目，看看**是否符合我说的三个要点**？否则你一定会事倍功半。

2、或者，请看一下，你是否在按照这样的学习方法在学习网上赚钱的方法？如果你不按这样的思路学习，目前的市场上是很难赚到钱的。

3、网络赚钱就是在网上做生意，跟线下生意的本质是完全一样的。网上赚钱需要完善三个方面的知识，如果你不掌握这三个角度的知识，就想赚到钱，那反而会走更大的弯路。当然，如果你想迅速地掌握这三个领域的知识，可以考虑参加我们的培训。节约时间，相当于多赚钱。

很多人到现在还以为我培训的是 SEO 技术，其实我自己的 SEO 技术水平在内行看来就是外行，我喜欢研究的是什么样的产品适合定向流量来推广，以及什么样的项目可以创造更高的利润。就像上个案例一样，这才是我非常喜欢的生意模式。这个同学也是我希望塑造出来的网络商人。到现在这个朋友从来没有做过任何网站，他几乎也不懂任何代码，包括他的 SEO 技术也非常非常菜——关注这个网站的朋友知道这个站在上个月的时候排名没了，就是因为他很菜的技术让这个站的排名消失了，后来他是花了点钱让别人把排名搞上来的——他实在懒得自己搞了。

他在我这里学到的，不是任何技术，而是产品——流量——变现的网络商人的思路。而他现在就凭借这种思路，已经获得了 N 个网站的成功，每个网站的盈利能力都非常地健康，已经基本实现了财务自由。

这就是我们的《互联网被动财富学》，它不是任何技术，它是一套完整的思想体系、思维方式。

了解我们的朋友都知道我们 VIP 群有精英 VIP 群。进入精英 VIP 群不收费，不一定需要成功。而是：10 分钟以内就可以发掘一个全新的网络赚钱项目，而这个网络赚钱项目要求具备：明确的盈利点、良好的流量方法，很强的可行性，并且几乎可以实现被动收入的！

别以为这个太虚太假，我们精英群的每位朋友都能轻松做到。授人以鱼，不如授人以渔。

所以，在我心目中的在我的学生能称之为毕业应该具备这样的标准：

## 《互联网被动财富学》的人才目标：

1、对网络项目的发掘能力；

你拥有敏锐的洞察能力，我们的优秀学员可以一天想出至少一个项目。通过我们的系统训练，你也可以掌握。

2、用 SEO 技术获得定向流量的能力；

你可以明白任何网站排名的秘密！你可以知道如何获得定向流量；

3、对网站的定位能力；

定位你的网站，最大限度地能获得你的目标流量。

4、对网站**转化率**的控制能力；

你设计你的网站能够很好的把流量变现。

5、对各种**定向流量**（营销）方法的使用能力；

我需要你不但能通过搜索引擎来流量，在可能的情况下，还要结合其它的流量方法一起使用。

6、获得**被动收入**的能力；

你要很深刻地领会到我们项目的“被动收入”精髓理念，如果无法获得被动收入，你在这里是称不上成功的。

7、与人**合作**项目的的能力；

一个人的力量是有限的，如果你无法学会与别人合作，你算不上一个顶尖的高手。

8、学会**用人**的能力；

我的 SEO 三境界理念（点击查看：[SEO 的最高境界是忘记 SEO](#)）告诉我们：我们要学会使用别人。这样才可以把我们的事业做大。如果你在未来还是什么事情亲力亲为，那证明你还有提升的空间。

9、**感恩**的能力；

在我们成功的过程中，一定有很多人帮助过我们，在我们成功的时候，我们也要以一颗感恩的心去报答曾经帮助过我们的人们，以一颗宽大地心去帮助其它需要帮助的人。我一直相信，一个人的心胸格局有多大，他的事业就会有有多大！

10、**梦想**的能力。

做网络，需要梦想，需要斗志，需要战胜困难的勇气，需要抵住诱惑，需要在这个过程中承担责任。每一步地向前，都促使我们变得更加强大！我们要敢梦敢想，并且更重要的，依照我们的梦想踏踏实实一步一个脚印的去实践！最终获得我们理想的成功！

**炒作！忽悠！吹嘘！**

我经常有人听我说，我这个人还真会炒作。

我其实特想反问别人：你这是**赞美**呢？还是**嫉妒**？

其实我从来没有否认我在**炒作**。不炒作我能这么快4个多月收到将近2000个学生吗？在网络上，如果你不懂炒作，就别在网络上生存了！网络本来就是**眼球经济**。但至少，有些价值底线及原则性的东西，我不会忘记的：

- 1、我炒作，但我不欺骗——我凡事实话实说。
- 2、我不刻意为钱迎合别人——因为我保持原则，保持自我；
- 3、但我会做大部分人都认可的人——因为尽力而为。

有人还要问？你到底讲的是什么东西！你不是讲网络赚钱吗？你讲的都是些吹嘘自己的，讲的都是些没用的东西，完全是用来忽悠人交钱的。

OK，**如果你觉得上面的内容没有价值，就请你把这本电子书删掉吧。**

很多朋友都寄希望于在这本电子书中找出有什么致富的秘诀。然后一旦没有找到，就破口大骂。说这个家伙真是骗人。如果你想在这本书中找到一个可行的具体项目或是实际赚钱的方法，答案是“**肯定没有!**”，包括我今年的其余**7本电子书**也都没有。

本来这就只是一本分享自己心得的电子书，也并不是说在我的电子书中去教别人什么。说得不好听一点，这本来就是一个“**软文集**”。

所以觉得我炒作、吹嘘、忽悠的朋友，以后请不必再说了。**这些我已经全收。**

但对我的**免费电子书**，我仍然有另外的观点……

## 一个没有门槛的培训，不是好的培训。

我常常跟一些新人朋友聊，怎么判断他适合学习我的课程？最近我找出一个相当简单的方法。

这个方法就是如果你**喜欢我的免费电子书，并且认为在我的免费电子书中也感觉可以学到东西**，那么我觉得你是适合学习我的课程的；反之，你不是我的目标客户。

我的电子书中反复强调了**以下观点**：

- 1、网络赚钱同样是努力致富，来不得半点投机取巧；
- 2、网络赚钱是需要大量的知识的积累的；
- 3、定向流量赚钱是未来的网络赚钱方向；
- 4、网络通过努力是可以取得被动收入的；
- 5、网络赚钱不是一份稳定工作，而是一段创业过程，所以它不适合普通人加入，只适合创业者加入；

认可我的电子书的知识，便是基本认可了以上的观点。

并且，我一直认为：**人不是因为项目而致富的**。天下有无数可以致富的项目，能不能致富，只在于人。如果一个人纯粹寻求赚钱。

比如我常常遇到人直接跟我说“你告诉我，跟着你能赚多少钱？如果保证赚钱我就跟你学”

你不要以为我肯定会说“保证赚钱，你来交学费吧。”

我常常的回答是：**我的很多学员都不赚钱**。然后我会把这个咨询者打发了。

因为在我看来，他根本不是我的客户。他并没有领会网络赚钱所需要的积累。

**比鼓励一个人来网上学赚钱，我更喜欢打击别人赚不到钱**。我认为只有一个常常经过打击，但是仍然很**坚定**的人才有机会成功。

所以，我觉得电子书中，我就要写下我真实的经历和想法。这正好是对我的“**客户的筛选**”！而我的电子书正充当着对我的目标客户的**筛选**作用。

## 网赚联盟：

这个月我又发现了一个新的商业模式，我把它叫做：**网赚联盟模式**。

这个模式，可以保证每位参加我们学习的学员都可以**保证**在学习的过程中就可以赚到钱，到底网赚联盟是什么样的模式呢？

这个模式就是，如果你做网上创业、网上赚钱方面的词语（比如“网上怎么赚钱”、“网上赚钱方法”、“如何网上赚钱”……等等），只要你用 SEO 做到 100ip，你就可以以 500 元的价格把网站直接卖给我。200ip，1000 元，300ip 则 1500 元……无上限！

也就是说，首先通过这套计划，兼职月赚千元是非常容易的事。

相关的词语非常多，我们可以给你**推荐词语**。

我知道 500 元是一个不大的金额，但这也是我们目前**学费的 2 倍以上**。

所以，我就想不明白，如果这样你还赚不到钱，我真的就搞不明白到底是谁的问题了？

当然你肯定想问：你做这事干嘛？要花很多钱吧？

我是一个网络商人，自然不做赔本买卖，我喜欢的生意模式自然都是双赢的。我计划花 10 万元来收购这些网站，一旦收购过来，搜索各个**网络赚钱**的词语都会……呵呵。

当然，这只是给每位学员的一个备胎。我只是想告诉你，完全不要有任何负担的学习我们的课程，每位学员都能操作最适合他们的项目，像刚刚那个**老人手机**的项目一样，那是我最愿意看到的。只是实在短期无法做其它项目，则可以做这样的项目，也能保证一个“**最低收入**”。

就当是学习过程中的实习作业吧！

## 只有更加强大，才能打破一切谣言！

我的一个好朋友跟我分享了一个人获得成功的**四个要素**：

- 1、高人指点；
- 2、贵人相助；
- 3、自己努力；
- 4、小人监督。

我在去年 12 月底的时候，我从个人的分享，转变成专业的培训的时候，我当时就是想着，我做培训**永远不要收高价**，永远定让每个人都**学得起**的价格。

我做这些就是希望做出一个**好的人脉**。当初的想法很单纯，以为价格低，就可以告诉别人我真的想帮助别人。然而，就是因为价格过低，别人正面说加入我的培训肯定学不到东西，因为才交 150 元，肯定为了骗这 150 元办的，说我迟早倒闭。

其实，之所以现在我们的很多学员觉得我们的课程太值了，因为我几乎每周都会在出**新教程**，每个月也上那么多节**语音课**，而且几乎每节语音课中都有**新的赚钱理念**讲出来。我这一路，一直在挑战自己。就算我收全行业**最低的价格**，我也希望做全行业**最好的服务**。虽然我知道相差还远，但我还在努力。

现在我的学员数量已经**快 2000 人**了。基本上网上赚钱培训行业中，有这么大规模的团队，屈指可数了。这四五个月带给了我很大的成长——就是在**反对声中越来越坚强**。当然，有的时候也知道这种坚强后面也略带了偏执，带了一些自以为是。不过，相对于在反对声中开始自我怀疑、开始不自信，我还是更喜欢现在的状态。

**做人，不需要太迎合别人。**

**面对挫折，最不要放弃，一定要去面对。只有成功，那些负面消息才会烟消云散！**

**只要还有一个人反对我，我就会再争取到 100 个支持我的人！**

**只有更加强大，才能打破一切谣言！弱者从来就是被欺负的！**

## 后记

最后再次感谢每位支持我，信赖我的朋友，也真心感谢每一位伤害过我的朋友。因为有你们的存在，我才更勇于面对一些困难与挫折，变得更加地强大！我一定会瞄准我的目标走得更强更远，带领更多人走向成功！

最近常常向[王通老师](#)请教了不少问题。王通老师是中国 SEO 界第一人，通过跟他的交流，我学到了很多知识，我目前正在把一些知识准备整理进[我的论坛](#)中……想了解我向王通老师学了什么的，近期可以留意我的论坛的更新。

也顺便跟王通老师谈过，如果你有兴趣报名[王通老师](#)的课程，只要你报我的名字“[久久](#)”，就可以享受原有价格的 [100 元](#) 的优惠。

当然，王通老师的课程比较适合一些[高端人士](#)的参加，费用相对较高。如果你觉得想花很少的钱来学习网上赚钱的知识，可以考虑成为我们的 VIP 会员：

点击此处可以了解详情：<http://bbs.seo265.com/thread-1729-1-1.html>

另外，如果你喜欢我的文章，可以在 <http://www.fp025.com/>处订阅我的文章（填写[邮箱](#)）。

**特别预告：**五月份我邀请到了[西祠胡同](#)共同创始人在我们的[VIP 课程](#)中分享其创业及人生经历。请各位关注我们论坛的课程通知。

本系列电子书《[互联网被动财富学](#)》下载地址：<http://www.fp025.com/>其中包括：

《[互联网创业月赚 1 万教程](#)》

《[久久互联网被动财富学](#)》

《[2010 最强大网上赚钱项目](#)》

《[我发现了网上赚钱的秘密](#)》

《[要网络赚钱就要做网络商人](#)》

如果你喜欢本书，欢迎把它推荐给你的朋友；

我在六月初一定会出这一系列电子书的[第六册](#)，希望你可以喜欢。

联系我：[57414921@qq.com](mailto:57414921@qq.com)，只要你给我发邮件，我一定回复。

作者：[久久](#)

[2010 年 5 月](#)